

## Mission partenariale internationale Partenariats & Innovation France-Japon-Corée pour l'industrie de demain

**JAPON & COREE DU SUD**  
Du 10 au 15 décembre 2017

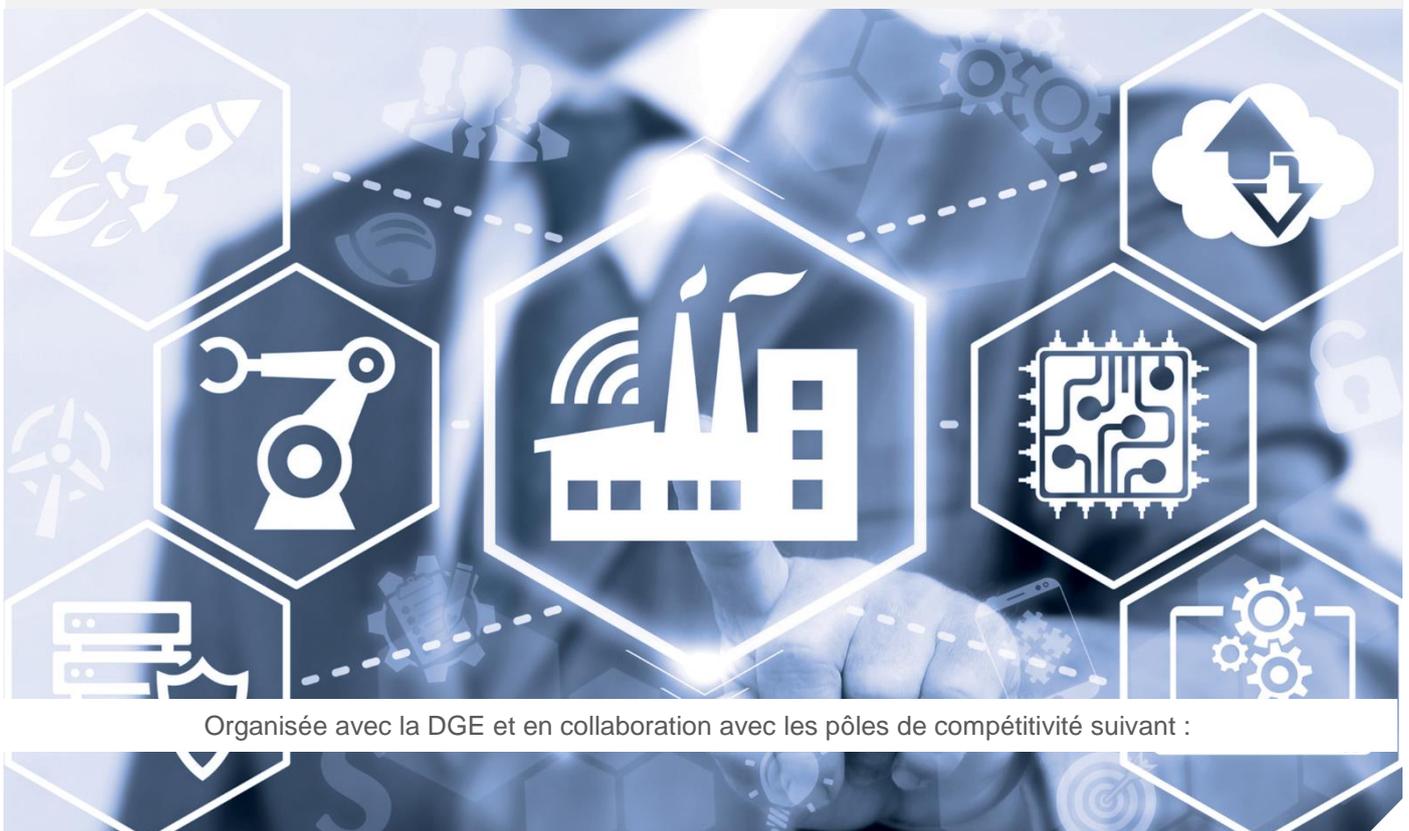
Profitez du dynamisme du Japon et de la Corée du Sud pour rencontrer  
de nouveaux partenaires technologiques et industriels

### ▶ VOUS ETES...

- Adhérent d'un pôle de compétitivité et/ou acteur impliqué dans l'industrie du futur,
- Vous innovez dans le domaine de l'Industrie du Futur et du numérique, notamment : Internet des Objets (IoT), mécatronique, robotique, simulation et logiciel industriels, nouveaux matériaux, impression 3D et nouveaux procédés, Big Data, AI etc....

### ▶ VOUS VOULEZ...

- Identifier et rencontrer de futurs partenaires japonais et coréens dans le secteur,
- Nouer et développer des partenariats industriels et technologiques,
- Echanger sur les projets R&D avec les acteurs de l'innovation au Japon et en Corée du Sud.



Organisée avec la DGE et en collaboration avec les pôles de compétitivité suivant :



**3<sup>ème</sup> économie mondiale, le Japon représente à lui seul 22% de la R&D dans le monde**



**4<sup>ème</sup> Industrie d'Asie, la Corée du Sud investit 4,5% de son PIB dans la R&D, ratio le plus élevé au monde**

### DES FINANCEMENTS DISPONIBLES

#### POUR ACCOMPAGNER VOS PROJETS

En Corée du Sud, KIAT et Bpifrance, partenaires, d'EUREKA font bénéficier les coopérations franco-coréennes du [label EUREKA](#) leur donnant ainsi une visibilité internationale (appel à projets ouvert en continu)

Contact : [amandine.karoui@bpifrance.fr](mailto:amandine.karoui@bpifrance.fr)

Au Japon, lancement du 1<sup>er</sup> appel à projets pour soutenir des projets franco-japonais de R&D collaborative (jusqu'à 3M d'euros sur 36 mois) par bpifrance / NEDO

Contact : [Odile.henin@bpifrance.fr](mailto:Odile.henin@bpifrance.fr)

## JAPON

- Le Japon s'est fixé comme objectif de devenir le **centre mondial de l'innovation robotique**, n°1 en matière d'utilisateurs de robot et n°1 de l'IoT. Pour cette « révolution robotique », le Ministère de l'Industrie Japonais (METI) a donné pour objectif à l'horizon 2020 : 25% du processus de production robotisé dans les grandes entreprises et 10% dans les PME.
- Le marché annuel de la robotique industrielle au Japon était de **8,5 M EUR** et le METI prévoit une augmentation à 21,1 M EUR d'ici à 2035.
- Les dépenses de R&D au Japon s'élèvent à **3,8% du PIB** (2,1% pour la France). **22% de la R&D mondiale** est conduite au Japon, et elle est réalisée à 80% dans le secteur privé.
- Le Japon est le **1er constructeur automobile mondial, 3eme mondial dans le domaine des industries mécaniques** et la tenue des JO en 2020 stimule l'innovation dans tout le pays et ouvre l'économie aux entreprises étrangères.

## COREE DU SUD

- 6ème constructeur automobile mondial, 1er fabricant mondial de semi-conducteurs, 2nd constructeur naval au monde et 4ème fabricant mondial de biens d'équipement industriels**, la Corée du Sud possède une industrie manufacturière particulièrement forte, qui représente près de 40% de son PIB (14% pour la France à titre de comparaison)
- Un tissu industriel moderne et très équipé, notamment en robotique : **ratio de 440 robots pour 10 000 employés, le plus élevé au monde**, devant l'Allemagne et le Japon
- Des coopérations techniques et normatives lancée avec le Japon et l'Allemagne dans l'industrie du futur, **un cercle à rejoindre pour l'industrie française !**

## LES MISSIONS PARTENARIALES INTERNATIONALES

- Elles sont proposées par la DGE (Direction Générale des Entreprises) en liaison avec Business France et ses bureaux à l'étranger. Elles sont menées en coopération avec Bpifrance et les services scientifiques des ambassades de France à l'étranger. Ces partenaires mettent à votre disposition leurs outils et leur expertise pour vous accompagner dans votre démarche de partenariat technologique.

### Vous bénéficierez :

- D'un **programme de rendez-vous individuels** avec des interlocuteurs ciblés (industries, centre de R&D, clusters, universités, etc.) ;
- De la **visite de sites** (voir programme annexe) ;
- De **rencontres collectives** avec des acteurs clés du secteur ;
- De la participation à des **actions de networking** ;
- De la **prise en charge de la logistique** (vols internationaux et internes, hébergement, bus, catering, interprétariat etc.) et de l'accompagnement sur place des équipes Business France.

*Le coût de participation à la mission (indiqué en p.3) inclut l'ensemble des points énumérés ci-dessus.*

# LE PROGRAMME PREVISIONNEL

Dimanche  
10  
décembre

## PARIS – TOKYO

- Arrivée de la délégation à Tokyo, accueil par les équipes de Business France, puis transfert de l'aéroport vers l'hôtel.
- Briefing de présentation du marché japonais et du programme de la mission avec Business France.
- Dîner d'accueil.

Lundi  
11  
décembre

## TOKYO

- Rencontre collective avec **NEC** et entretiens BtoB avec les équipes de NEC.
- Rencontre collective avec **HITACHI** et entretiens BtoB avec les équipes de Hitachi.
- Atelier de travail avec les maisons de commerce et des PME japonaises, en partenariat avec la « *Robot Revolution Initiative* ».
- Cocktail de networking en soirée.

Mardi  
12  
décembre

## NAGOYA

- RDV BtoB avec des industriels de la région de Nagoya, en partenariat avec le ministère de l'Industrie japonais (METI).
- Déjeuner de networking offert par le METI.
- Visite du centre de R&D « Automotive and Aircraft Center » de Toray à Nagoya.
- Retour à Tokyo puis soirée libre.

Mercredi  
13  
décembre

## TOKYO

- Groupe de travail institutionnel entre le METI et la DGE, en associant des industriels japonais & français.
- Déjeuner de networking offert par le METI.
- Rencontre avec l'industriel japonais **TOSHIBA** et entretiens BtoB ciblés avec leurs équipes techniques.
- Transfert vers l'aéroport et départ pour Séoul.
- Accueil à l'aéroport d'Incheon par les équipes de Business France Séoul, puis transfert vers l'hôtel.

Jeudi  
14  
décembre

## SEOUL

- Petit déjeuner de briefing de la mission : présentation des fondamentaux du marché coréen et du programme de la mission.
- Atelier avec la « *Korea Smart Manufacturing Industry* » (KOSMIA), le ministère de l'Industrie coréen (MOTIE) et le *Korea Institute for Advancement of Technology* (KIAT).
- Déjeuner de networking offert par Business France.
- Rendez-vous BtoB personnalisés.
- Soirée libre.

Vendredi  
15  
décembre

## CHEONGJU – PARIS

- Transfert vers la ville de Cheongju en bus.
- Rencontre avec **LSIS** et entretiens BtoB ciblés avec les équipes de LSIS.
- Déjeuner avec LSIS offert par Business France.
- Visite du démonstrateur « smart factory » de LSIS.
- Retour à Séoul, puis dîner de débriefing de la mission.
- Transfert vers l'aéroport d'Incheon et vol retour vers la France – vol KL856 via Amsterdam / départ à 00h55

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.

- Retour en France le samedi 16 décembre 2017

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié !

**i** Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

## NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 30 septembre 2017

OFFRE	MONTANT HT	SUBVENTION DGE	MONTANT HT après subvention	MONTANT TTC à payer
Participation à la Mission Partenariale pour l'industrie de demain au Japon et en Corée du Sud (coût par personne participante)	4280 € HT	1417 €	2863 €	3719 €

Notre offre comprend la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur [www.youbuyfrance.com](http://www.youbuyfrance.com), le site mondial de promotion des exportateurs français.

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2016)

## AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. [www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)

**bpifrance**

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant votre bon de participation complété, tamponné et signé à : [service-client@businessfrance.fr](mailto:service-client@businessfrance.fr)

### L'offre indiquée est soumise aux conditions suivantes :

- Voyages aériens : Les sièges sur les vols internationaux en classe économique seront réservés définitivement par Business France à réception de l'engagement de participation signé, et ce au plus tard le 30 septembre 2017. Après cette date, le coût de participation indiqué ci-dessus ne pourra plus être appliqué.
- Hôtels : Business France prendra en charge les nuits d'hôtel, les petits déjeuners et les taxes de séjour. Tous les suppléments (téléphone, boissons, extra) seront à la charge de l'intéressé. Les dîners durant le séjour seront libres et non pris en charge par Business France.
- Divers : Restent à la charge de chaque entité, les frais d'expédition et de dédouanement de la documentation de l'entité participante et les repas non prévus au programme collectif de la délégation.

## VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Retrouvez tous nos événements sur [export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr) et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

### Pour toute information complémentaire, contactez :

#### Sarida BENDJEDDOU

Business France – Marseille

Chef de projet

Tél : 04 96 17 25 29

[sarida.bendjeddou@businessfrance.fr](mailto:sarida.bendjeddou@businessfrance.fr)

#### Daphné PIERRE

Chargée de développement

Pôle Industries & Cleantech

Bureau Business France de Tokyo

Tél. : +81 (0)3.5798.6110

[daphne.pierre@businessfrance.fr](mailto:daphne.pierre@businessfrance.fr)

#### Sylvain DEGUEURCE

Conseiller Export

Pôle Industries & Cleantech

Bureau Business France de Séoul

Tél : +82(0)2.563.1544

[Sylvain.degueurce@businessfrance.fr](mailto:Sylvain.degueurce@businessfrance.fr)

Date limite d'inscription : **30 septembre 2017** - Dans la limite des places

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Crédits photos : fotolia.com - istockphoto.com



Business France lance sa nouvelle campagne internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française, CRÉATIVE FRANCE.  
Pour plus d'information : [creative-businessfrance.fr](http://creative-businessfrance.fr)

Business France  
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS  
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79  
[www.export.businessfrance.fr](http://www.export.businessfrance.fr)

