

VENDRE À  
MITSUBA

**France - Paris**  
Le 23 juin 2017

Mitsuba, équipementier japonais, est à la recherche de nouveaux fournisseurs français pour créer sa nouvelle centrale d'achats en France.

## ▶ VOUS ÊTES...

- Une entreprise française spécialisée dans le secteur automobile.
- Vous répondez aux besoins technologiques de Mitsuba.

## ▶ VOUS VOULEZ...

- Développer vos ventes en France et en Europe.



# 10

Produits  
d'intérêt  
clairement  
identifiés  
par  
Mitsuba

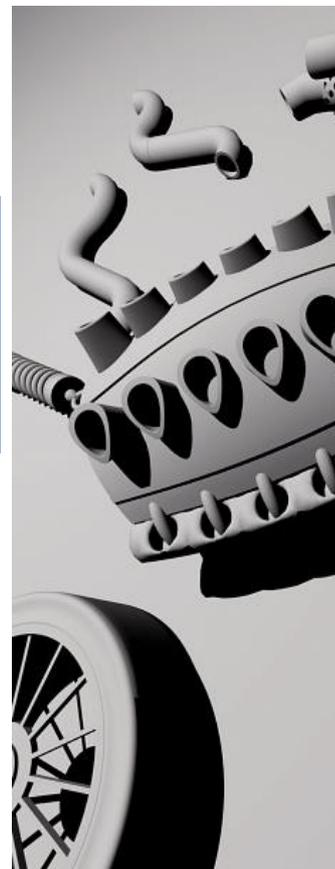
- **MITSUBA** est un équipementier automobile japonais pour les systèmes électroniques et électromécaniques, installé dans le monde entier. Il dispose de 3 sites de production (France, Hongrie et Italie) et une filiale commerciale au Royaume-Uni.

#### MITSUBA, c'est

- 13 implantations dans le monde, dont 6 en Asie et 3 en Europe
- 49 sociétés dans le monde
- Chiffres d'affaires du groupe en 2015 : 2,8 Mds Euros
- 28 000 employés dans le monde
- Ventes géographiques : 34% Japon / 27% Amériques / Chine 16% / Asie 16% et Europe 5.2%

- **MITSUBA** voit l'augmentation de ses activités en Europe et veut créer en France une centrale d'achats indépendante du siège japonais afin d'améliorer le processus d'achat car 3 pays achètent indépendamment en Europe à ce jour.

- **MITSUBA** a confié à **Business France** le projet de recherche de nouveaux équipementiers et fournisseurs dans le cadre de l'installation de sa centrale d'achats. Mitsuba souhaite avoir ainsi une fonction centrale qui puisse établir les axes stratégiques, indépendamment du siège japonais.



**MITSUBA est à la recherche de fournisseurs français pour les 10 produits suivants selon un cahier des charges précis qui sera communiqué, sous NDA, à réception du bon de participation :**

- |   |                                    |
|---|------------------------------------|
| 1. Circuits imprimés souples et rigides (Printed Circuit Board)                 | 8. Poudres de métal                |
| 2. EMS (Electronics Manufacturing Service)                                      | 9. Fils et Aimants                 |
| 3. Thermistance PTC (Positive Temperature Coefficient)                          | 10. Commutateur                    |
| 4. Colles Epoxy et poudres  |                                    |
| 5. Feuilles de caoutchouc BUTYL   | 11. Colles thermofusibles          |
| 6. Feuilles conductrices de chaleur (sans silicone, Matériel: résine Acrylique) | 12. FET (Field Effect Transistor)  |
| 7. Contacts en argent (base Cuivre)   | 13. Semi-conducteurs               |
|   | 14. Resolvor (Capteur de contrôle) |

*Et 4 produits sans spécifications particulières :*

## «VENDRE À MITSUBA» POURQUOI PARTICIPER ?



- Profiter d'un effet d'opportunité liée à la réorganisation du groupe Mitsuba en Europe pour développer des partenariats (clients/fournisseurs).
- Rencontrer directement les acheteurs de Mitsuba, après étude approfondie de votre dossier.
- Présenter vos produits à un opérateur de référence sur le marché automobile.
- Distribuer vos produits, non seulement en France mais aussi sur toute l'Europe et bénéficier d'un référencement au Japon et dans le monde.

# LE PROGRAMME

Vendredi  
23  
juin

Siège de Business France – 77, boulevard Saint-Jacques – 75014 Paris

Rencontre avec les équipes des achats de Mitsuba lors d'un rendez-vous individuel d'une heure.

- *Présentation et promotion de vos solutions & équipements*
- *Présentation de la stratégie d'achats du groupe Mitsuba*

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

## NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 15 mai 2017

DESCRIPTIF DE L'OFFRE	MONTANT HT	MONTANT TTC
<ul style="list-style-type: none"><li>• Rencontre privilégiée avec les équipes des achats de Mitsuba <b>à Paris</b></li><li>- Signature d'un NDA avec Business France pour recevoir le cahier des charges de Mitsuba</li><li>- <i>Présentation de votre société et votre offre à Mitsuba</i></li><li>- <i>Pratique des affaires au Japon : préparation personnalisée apportant les bases pour mener à bien vos relations d'affaires au Japon - Par visioconférence avec un Expert de Business France Japon.</i></li><li>- <i>Organisation de la rencontre à Paris</i></li></ul>	950 €	1 140 €

Notre offre comprend la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur [www.youbuyfrance.com](http://www.youbuyfrance.com), le site mondial de promotion des exportateurs français.

**IMPORTANT : En cas de non sélection du dossier par Mitsuba, seuls des frais de dossier s'élevant à 200€HT seront à acquitter. Si le dossier est sélectionné, ces frais sont inclus dans la prestation.**



## NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
<b>Mission de prospection au Japon</b> Programme de rendez-vous individuels complémentaire au Japon et selon un ciblage personnalisé avec l'entreprise. Mission de ±3 jours, courant 2017	2 275 €	2 730 €
<b>Guide des affaires Japon 2016</b> Synthèse du contexte pays et présentation opérationnelle du développement commercial et de la bonne pratique des affaires d'un pays.	50 €	60 €

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2015)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- Le bulletin de participation ci-joint dûment complété à l'adresse : [service-client@businessfrance.fr](mailto:service-client@businessfrance.fr)
- Une présentation de vos activités et de votre entreprise au format PDF

## AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France ([www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

**bpifrance**

**coface**

## VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

**Rencontres avec des acheteurs automobiles : 2<sup>ème</sup> édition du forum d'affaires franco-mexicain**  
**MEXIQUE – Mexico – Guanajuato**  
**Février 2017**

Rencontres avec des acheteurs  
Contact : [andrea.tiburcio@businessfrance.fr](mailto:andrea.tiburcio@businessfrance.fr)

**Vendre à l'équipementier automobile espagnol GRUPO ANTOLIN**  
**ESPAGNE - Burgos – 3 – 4 Avril 2017**

Contact : [laurence.sulpice@businessfrance.fr](mailto:laurence.sulpice@businessfrance.fr)

Retrouvez tous nos événements sur [export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr) et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

**Rencontres B2B avec des constructeurs et équipementiers en République Tchèque et Roumanie**  
**République Tchèque / Roumanie**  
**6-9 juin 2017**

Rencontres avec des acheteurs  
Contact : [roxana.puscasu@businessfrance.fr](mailto:roxana.puscasu@businessfrance.fr)

Pour toute information complémentaire, contactez :

### Sébastien VICENTE

Chef de pôle Industrie au Japon  
Tél : + 81(0) 3 57 98 61 04

[Sebastien.vicente@businessfrance.fr](mailto:Sebastien.vicente@businessfrance.fr)

### Tiphaine BUGNO

Chef de projet automobile à Paris  
Tel : 01 40 73 31 74

[Tiphaine.bugno@businessfrance.fr](mailto:Tiphaine.bugno@businessfrance.fr)

Date limite d'inscription : **15 mai 2017** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.



Business France lance sa nouvelle campagne internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française, CREATIF FRANCE.  
Pour plus d'information : [creative-businessfrance.fr](http://creative-businessfrance.fr)

Business France  
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS  
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79  
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

