Dossier de candidature 2017-2018

**TechShare**

TechShare est un programme à destination d’une soixantaine de dirigeants européens d’entreprises innovantes non cotées, désireux dans le cadre de leur réflexion sur les prochaines étapes de leur développement, de se familiariser avec les marchés financiers.

30 sociétés françaises sélectionnées bénéficieront d’un accompagnement sur 10 mois structuré autour de 3 volets. Deux séminaires académiques, des ateliers mensuels destinés à se plonger dans l’univers des marchés de capitaux et des sessions de coaching personnalisées. Cette initiative constitue une opportunité unique pour comprendre les opportunités et les exigences associées à la cotation, s’y préparer mais également rencontrer et échanger avec d’autres dirigeants d’entreprise à fort potentiel.

La liste et les dates des différents évènements constitutifs du programme figurent en annexe dudit dossier.

**Procédure d’inscription et de sélection des candidats**

Afin de constituer la promotion des sociétés participant au programme, EnterNext s’est notamment entouré de partenaires de sélection, lesquels sont chargés d’identifier et de proposer à des sociétés qualifiées de postuler au programme TechShare. Les candidats dûment présélectionnés et souhaitant bénéficier de l’accompagnement du programme TechShare sont appelés à remplir le présent dossier de candidature. Ce dossier servira de support aux membres du comité de sélection, composé de l’ensemble des partenaires et de représentants d’EnterNext, lors du grand oral puis du jury du 7 juin 2017 qui décidera de la liste finale des participants au programme TechShare. Le dossier est à renvoyer par mail à techshare@euronext.com ou par courrier à Aurélie Girod, 14 place des reflets – CS 30064 – 92054 Paris La défense cedex avant le 29 mai 2017, le cachet de la poste faisant foi.

Le fait d’avoir été présélectionné par un partenaire du programme TechShare d’EnterNext ainsi que le dépôt du dossier de candidature afférent ne garantit d’aucune façon la participation effective du candidat au programme, cette dernière ne pouvant résulter que de la seule décision d’EnterNext et du jury de sélection mis en place à cette occasion. Dans la mesure où un candidat est retenu par EnterNext pour participer au programme TechShare, un contrat d’adhésion lui sera remis formalisant alors son engagement à participer audit programme.

**Calendrier**

| Pré-sélection des candidats par les Selection Partners | avril - mai 2017 |
| --- | --- |
| Date de limite de dépôt des dossiers de candidature | 29 mai 2017  |
| Pitch devant le jury | 7 juin 2017 à partir de 15h |
| Jury de sélection | 7 juin 2017 à partir de 15h |
| Annonce des lauréats | avant juillet 2017   |
| Lancement du programme | septembre 2017 |
| Fin du programme | juin 2018 |

**Engagement des participants**

Les coûts associés à l’organisation du programme TechShare sont pris intégralement en charge par EnterNext. En contrepartie, est attendu des participants (au travers de leur dirigeant) un engagement moral d’assiduité, de motivation et d’investissement personnel. Les frais de candidature et de déplacements restent eux à la charge des candidats et, les cas échéant, des participants.

**Dossier de candidature**

Veuillez renseigner **TOUTES** les rubriques. Si vous n’êtes pas en mesure de répondre, justifiez-vous dans la mesure du possible. Aucun document annexe ne sera accepté, en dehors du curriculum vitae du dirigeant et de la liasse fiscale (Cerfa 10937) (obligatoires).

|  |  |
| --- | --- |
| **Nom de l’entreprise** |  |
| **Secteur d’activité** | Biotech / Medtech / Eco-industrie / / Numérique / Autre |
| **Date de création** |  |
| **Adresse** |  |
| **Nom du dirigeant** |  |
| **Titre du dirigeant (en français)** |  |
| **Titre du dirigeant (en anglais)** |  |
| **Téléphone du dirigeant (mobile)**  |  |
| **Email du dirigeant** |  |
| **Date** |  |
| **Selection Partner** | EnterNext / AFIC / AFPC / BPI / Croissance + / France Biotech / France Digitale / PEXE / Autre |

Merci de joindre à votre dossier les éléments suivants :

* Logo de la société (format .jpeg et .eps)
* Photo du dirigeant en haute définition

**Sur votre activité**

|  |
| --- |
|  |

**Sur votre actionnariat**

|  |  |
| --- | --- |
| **Catégorie d’actionnaires** | **% Capital** |
| Fondateur et sa famille |  |
| Equipe dirigeante |  |
| Salariés (hors équipe dirigeante) |  |
| Fonds d’investissement |  |
| Autres investisseurs |  |

**Sur vos chiffres clés**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **K€** | **2014** | **2015** | **2016** | **2017 est.** |
| CA |  |  |  |  |
| RCAI |  |  |  |  |
| RN |  |  |  |  |
| Cash Flow |  |  |  |  |
| Capitaux propres |  |  |  |  |
| Dettes financières nettes |  |  |  |  |
| Nb. d’employés |  |  |  |  |

**Sur votre environnement concurrentiel**

|  |
| --- |
|  |

**Sur vos perspectives de développement et les besoins de financement associés (besoins en fonds propres notamment)**

|  |
| --- |
|  |

**Sur vos motivations pour intégrer le programme TechShare**

|  |
| --- |
|  |

**Sur votre historique de financement**

|  |
| --- |
| **Montant des capitaux déjà levés depuis la création de l’entreprise (K€)** |
|  |
| **Descriptif des différentes levées (date/montant/investisseur)** |
|  |
| **Montant des aides perçues depuis la création (K€)** |
|  |

**Sur vos conseils actuels (afin de gérer au mieux l’attribution des coaching partners)**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Type d’acteur** | **Nom de l’entreprise** | **Commentaires** |
| Avocat |  |  |
| Experts comptables / Commissaires aux comptes |  |  |
| Agence de communication |  |  |

**Biographie du dirigeant qui participe au programme (dates et fonctions successives)**

|  |
| --- |
|  |

**Autres commentaires**

|  |
| --- |
|  |

**Signature**

Le candidat confirme que toutes les informations fournies dans le cadre du présent dossier de candidature sont sincères, conformes à la réalité et non trompeuses.

Date : Nom :

Signature :

**Données Personnelles**

Le candidat est informé que des données à caractère personnel peuvent être collectées dans le cadre du présent dossier de candidature, ainsi que tout au long du programme TechShare, à des fins statistiques et de communication et afin de permettre à EnterNext d’organiser le programme en question et d’en assurer le bon déroulement.

Ces données sont destinées à EnterNext et pourront, sauf opposition de l'intéressé, être communiquées à toute société du groupe EURONEXT. Ces données seront archivées et traitées conformément aux dispositions de la Directive 95/46/CE du Parlement européen et du Conseil, du 24 octobre 1995, relative à la protection des personnes physiques à l'égard du traitement des données à caractère personnel et à la libre circulation de ces données, ainsi qu’au droit français afférent. Les personnes visées par ces données disposent d'un droit d'accès et de rectification quant aux données à caractère personnel les concernant, ainsi que, pour des motifs légitimes, d'un droit d'opposition à ce que ces données ne fassent l'objet d'un tel traitement. Il peut exercer ces droits en contactant par email l’adresse suivante : cil@euronext.com.

**Confidentialité**

En soumettant sa candidature, le candidat accepte qu’EnterNext puisse communiquer les informations y contenues ou y afférentes aux sociétés du groupe Euronext ainsi qu’aux différents partenaires du programme TechShare dans la mesure où de telles informations doivent leur être communiquées pour les besoins du programme.

annexe : calendrier des sessions (INDICATIF – DATES A REPRECISER)

*Le programme ci-dessous est fourni à titre indicatif. EnterNext se réserve le droit de le modifier à tout moment.*

**Campus seminar 1 – September 2017**

**Evening Session 1 – October 2017**

* + - **Theme:** Reaching the next step of development through capital markets
		- **Objectives:** Understand the interests of financial markets, the different types of tools offered and the companies for which it is suitable

**Evening Session 2 – November 2017**

* + - **Theme:** Getting support from relevant partners
		- **Objectives:** Understand who are the different market players, who does what and how to choose adequate partners

**Evening Session 3 – December 2017**

* + - **Theme:** What are the steps to becoming a public company?
		- **Objectives:** Understand the different steps and concepts: equity story conception / pilot fishing / roadshows / subscription period / book analysis etc.

**Evening Session 4 – January 2018**

* + - **Theme:** How to integrate financial markets in a wealth management perspective?
		- **Objectives:** Understand how financial markets can be integrated in a wealth management strategy

**Evening Session 5 – February 2018**

* + - **Theme:** From corporate to financial communication: how to build and expand your story
		- **Objectives:** Understand the importance of the communication strategy ahead of the subscription period, during the subscription period and once listed

**Evening Session 6 – March 2018**

* + - **Theme:** Getting a fair value
		- **Objectives:** Understand the criteria considered when valuating a company: financial data, peers, market conditions etc.

**Campus seminar 2 – March 2018**

**Evening Session 8 – April 2018**

* + - **Theme:** What do analysts expect from you?
		- **Objectives:** Understand analysts operating mode, existing differences across countries and the importance of regular 1-to-1 and 1-to-many meetings

**Evening Session 9 – May 2018**

* + - **Theme:** What appeals to investors?
		- **Objectives:** Understand the organization of the Asset Manager world, the expectations of investors, the criteria that underpin their investment decision, the specificities of retail investors

**Evening Session 9 – June 2018**

* + - **Theme:** Being listed, everyday life
		- **Objectives:** Understand the day-to-day functioning of markets (opening/closing trading sessions, fixing/continuous trading, indices, liquidity contracts, block trading etc.) as well as the impact of listing in terms of reporting