

INSPIRING IDEAS AND TALENT \*

# LE PARCOURS TECHBIZ

Pour développer  
le potentiel business  
de votre entreprise



**GRENOBLE  
ECOLE DE  
MANAGEMENT**

TECHNOLOGY & INNOVATION

une école



En partenariat avec :



**GRENOBLE ECOLE DE MANAGEMENT**  
**CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE GRENOBLE**






VOUS êtes une start-up, une PME, une ETI, une division d'un grand compte, un organisme d'intermédiation, partie prenante de l'écosystème technico économique grenoblois centré sur la micro et nano électronique et ses applications



VOUS cherchez à transformer une technologie en un produit / service innovant,



VOUS êtes confronté aux besoins clients, à l'accès à de nouveaux marchés et à la concurrence sur ces marchés.



**Des regards neufs et curieux,  
des esprits vifs et structurés,  
accompagnés par un professeur  
mentor, construisant leurs  
compétences à Grenoble Ecole de  
Management, réalisent pour vous  
une mission orientée Business**

MENT  
RENOBLE

# Le parcours TechBiz

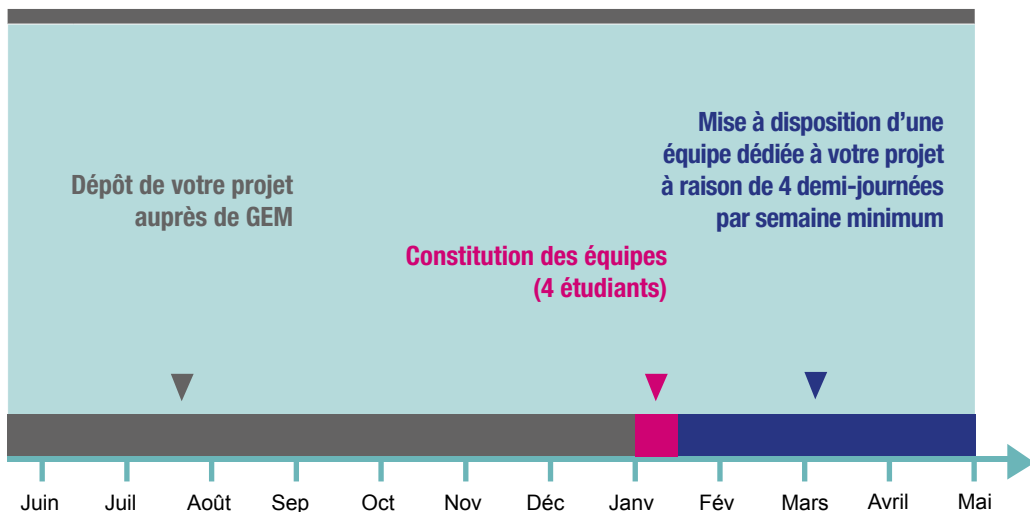
## Programme Grande Ecole 2A

(Technologie et Business)

### Un parcours de spécialisation

▶	Construit autour d'une mission que vous confiez à un groupe d'étudiants passionnés par le management de la technologie et de l'innovation
▶	Accompagné par une équipe pédagogique chargée de traduire au quotidien avec les étudiants les concepts et connaissances en outils opérationnels
▶	Contribuant au développement et à l'attractivité du territoire grenoblois et de son écosystème
▶	La conception de ce parcours bénéficie d'une aide de l'Etat français au titre du Programme d'Investissement d'Avenir, IRT Nanoelec, portant la référence ANR-10-AIRT-05

### Les modalités



# Le rôle des porteurs de projets



## Ce qui vous est demandé :

▶	Accueillir l'équipe en début de mission pour présenter l'entreprise, la mission dans toutes ses dimensions, et rappeler les attendus.
▶	Fournir à l'équipe l'accès aux informations nécessaires tout au long de la mission.
▶	Commenter et évaluer les livrables (Reportings, rapports).
▶	Participer à la notation de leur travail en mode projet à la fin de la mission.
▶	Témoigner à propos du parcours TechBiz (si sujet non confidentiel)

## Ce que vous n'aurez pas à faire :

En aucun cas vous n'aurez à former les étudiants sur les fondamentaux ni à rémunérer l'Ecole ou les étudiants de quelque manière que ce soit.



# Une mission au service des entreprises technologiques de l'écosystème grenoblois



Des livrables pensés pour VOUS :

▶	Des reportings synthétiques en cours de mission
▶	Un mémoire avec des recommandations pratiques testées opérationnellement

Des réponses à vos questions grâce à :

▶	L'engagement d'étudiants formés à l'excellence
▶	Des accompagnants pédagogiques et connaisseurs du monde de l'entreprise technologique



# Grâce à vous, un plus indéniable pour les étudiants



## Compétences développées :

▶	Pouvoir interagir de façon efficiente avec une équipe composée d'ingénieurs et de techniciens
▶	Pouvoir contribuer au business développement d'une entreprise technologique
▶	Pouvoir élaborer un business model adapté à une entreprise innovante construite sur un socle technologique
▶	Pouvoir interpréter et exploiter le positionnement d'une entreprise dans sa chaîne de valeur en particulier de l'industrie de la micro et nanoélectronique dans l'écosystème grenoblois



# Quelques exemples de missions réalisables par les étudiants



Des livrables pensés pour VOUS :

▶	Comment un organisme d'intermédiation peut-il monétiser ses offres de services ?
▶	Comment traduire une offre technologique complexe en proposition de valeur accessible aux clients ?
▶	Comment développer le business d'un produit de gamme moyenne dans un marché concurrentiel ?
▶	Comment identifier l'offre technologique propice à une mise en incubation accélérée ?
▶	Comment la technologie peut-elle créer une offre d'usage dans l'industrie du bâtiment ?

## En projet

Partenariat école d'ingénieurs pour équipes Double-Compétence

▶	Participation de Polytech au programme TechBiz
▶	Profil : élèves ingénieurs 5ème année
▶	Période : février - mars
▶	Intérêt : équipe pluridisciplinaire





## CONTACTS



**Philippe LE**  
philippe.le@grenoble-em.com  
06 07 03 81 28



**Pierre Paul JOBERT**  
pierre-paul.jobert@grenoble-em.com  
06 80 14 08 37

# La proposition de mission

Faire simple en une page A4 maximum :

▶	L'entreprise en quelques mots. Le contexte de la mission.
▶	Description du problème posé (état des connaissances, questions en suspens)
▶	Travaux demandés (liste préliminaire et typologie)
▶	Résultats attendus (explicitation des livrables espérés)
▶	Les mots clés de la mission

## Le timing de la préparation

▶	Communiquer la proposition de mission à PP. JOBERT (idéalement avant le 1er décembre)
▶	Analyse du projet (le cas échéant avec l'équipe pédagogique de Polytech)
▶	Qualification de la mission
▶	Présentation de la mission aux étudiants (fin de la première semaine de janvier)
▶	Constitution et répartition des équipes (démarrage opérationnel : 9 janvier 2018)

# Le cas des missions couplées GEM - Polytech Grenoble



## Des intérêts complémentaires:

▶	L'entreprise voit traiter un problème à deux facettes, à la fois technique et business
▶	Les étudiants travaillent en équipe en exploitant des savoirs complémentaires
▶	Les travaux bénéficient d'un support double assuré par un mentor pédagogique à GEM et un tuteur technique à Polytech
▶	Gem et Polytech développent les compétences de leurs étudiants grâce à une mise en situation réelle

## Exemples:

▶	L'accès à un marché repose sur une performance technique spécifique : est-ce possible ? Et si oui, à quelles conditions ?
▶	Une caractéristique technique particulière a été obtenue, et ouvre la perspective d'une fonctionnalité nouvelle. Est-ce une opportunité pour un nouveau marché ? Et si oui, lequel et avec quelle approche ?
▶	Le savoir faire développé par l'entreprise permet d'envisager de multiples applications. Quel est le couple technologie/produit/service à proposer ? Si oui, à qui, pourquoi et comment ?
▶	Comment décliner une technologie en une gamme de produits vendables ?



**GRENOBLE  
ECOLE DE  
MANAGEMENT**  
TECHNOLOGY & INNOVATION

une école



---

12, rue Pierre Sémard  
38000 Grenoble - France  
+33 4 76 70 60 60  
info@grenoble-em.com

64/70, rue du Ranelagh  
75016 Paris – France

[grenoble-em.com](http://grenoble-em.com)



---

MEMBRE FONDATEUR  
**GIANT**  
INNOVATION & BUSINESS