

OROS conçoit et fabrique, depuis plus de 30 ans, des systèmes (instruments et logiciels) de mesure acoustique et vibratoire qui répondent aux exigences des acteurs des industries automobile, aéronautique, marine, énergie et automatismes. Entreprise française d'envergure internationale (80% du CA à l'export, 2 filiales, 6 bureaux, 8 centres de maintenance, distributeurs dans plus de 35 pays), OROS est une société dynamique où l'innovation est au cœur de la stratégie lui permettant de proposer une gamme de solutions high-tech. OROS couvre les applications d'acquisition de données, de dynamique de structures, d'acoustique industrielle et de machines tournantes à la fois dans des environnements type laboratoire, production et terrain.

L'intérêt porté aux métiers de ses clients est un point fort d'OROS qui peut ainsi proposer des plateformes hardware couplées à des modules logiciels et une gamme de services dédiés par application.

Dans le cadre d'une création de poste, OROS recherche un(e) **Area Sales Manager**.

Basé(e) à Grenoble (38), sous la responsabilité du Responsable réseau de distribution, vous gérez et développez le réseau de distribution, principalement sur la zone Europe, en charge des ventes et de la distribution des produits OROS. Dans le respect de la stratégie commerciale d'OROS, vous aurez pour missions de:

- Participer à la définition de la stratégie commerciale selon les pays et la mettre en œuvre
- Animer, motiver et challenger le réseau de distribution existant sur son potentiel de ventes : visites clients, suivi des actions par pays, analyse du portefeuille des clients finaux, prospection commerciale.
- Développer le réseau de distribution existant: recherche de nouveaux distributeurs, agents et partenaires
- Initier et participer aux opérations de communication telles que les expositions, salons, séminaires, journées utilisateurs
- Elaborer, suivre et négocier les devis ou appels d'offre pour nos distributeurs et nos clients
- Etablir des reportings pour qualifier et suivre la relation
- Assurer une veille concurrentielle
- Se former régulièrement aux nouvelles applications et aux évolutions de notre offre

De formation technique supérieure, vous justifiez d'une expérience réussie de 5 ans minimum dans l'animation de réseau de distribution à l'international sur des solutions à forte valeur ajoutée. Vous avez idéalement évolué dans les domaines de l'acoustique et des vibrations ou de l'instrumentation scientifique en développant des connaissances applicatives en mécanique avancée.

Vous faites preuve d'une appétence technique et vous avez surtout le sens du business, de la stratégie commerciale en étant orienté(e) résultats. Vous êtes autonome, organisé(e) et avez un esprit d'équipe, essentiel au sein d'une PME.

La maîtrise de l'anglais est impérative.

Poste basé à Grenoble (38). CDI temps plein à pourvoir à compter de janvier 2018.  
Déplacements zone Europe fréquents.

Envoyer lettre de motivation et CV à l'attention Laetitia PISICCHIO par mail : [recrutement@oros.com](mailto:recrutement@oros.com)