

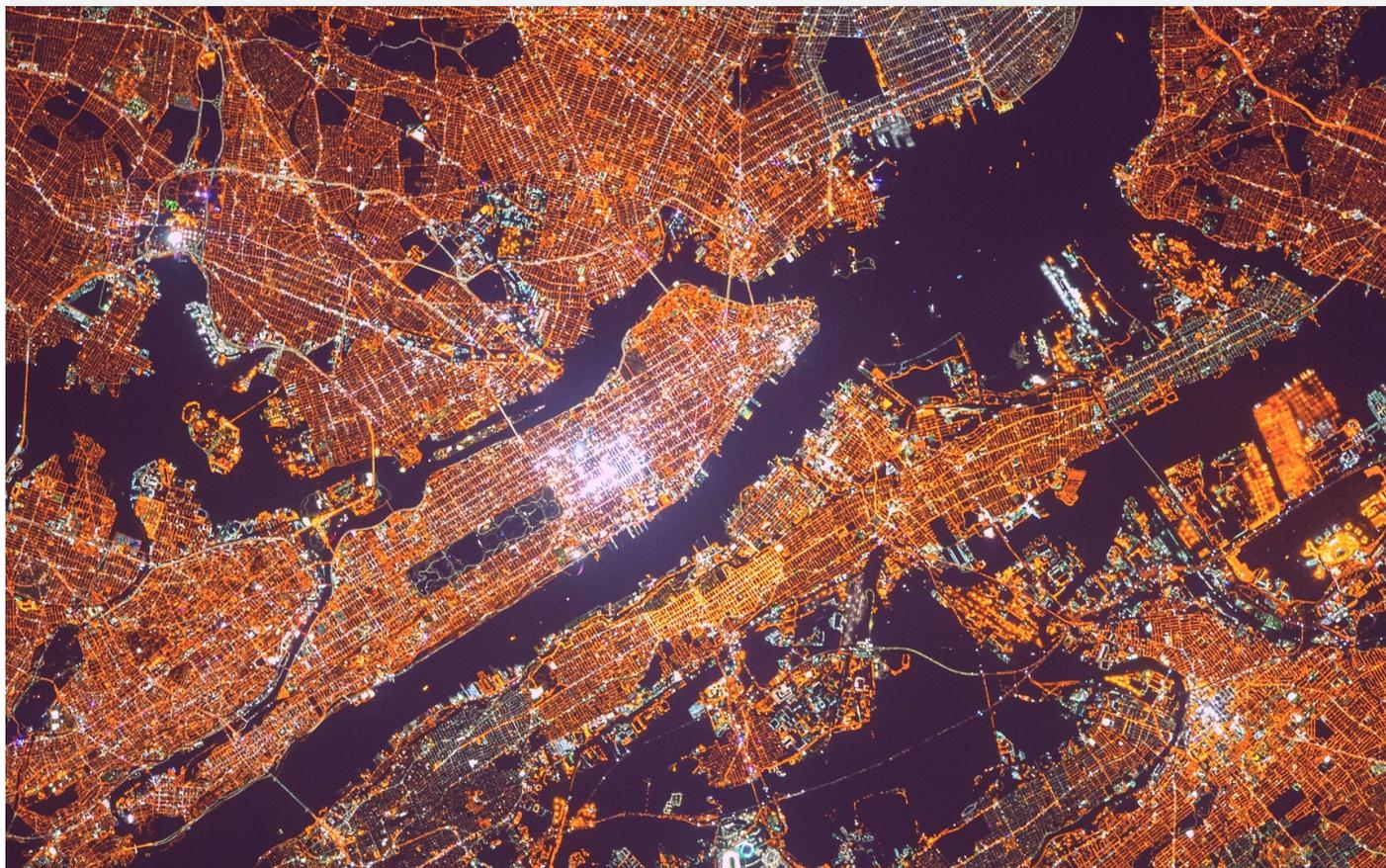
1^{ère} ÉDITION

Houston

Du 14 au 18 octobre 2019

DISRUPTIVE ENERGY PROGRAM

Un programme unique dédié à l'industrie de l'énergie américaine
cherchant des **solutions innovantes.**



SPONSORISÉ PAR



PARTICIPEZ AU PROGRAMME

DISRUPTIVE ENERGY PROGRAM

Vous êtes une entreprise française et vous avez développé des **applications/services/produits** dans le domaine :

- de l'IOT, du modeling 3D ou de l'exploitation et analyse des données
- de l'intelligence artificielle ou de la réalité augmentée
- du monitoring ou du contrôle (détection à distance ou « remote sensing »)
- de l'optimisation des process ou de la digitalisation

Vous souhaitez développer vos activités et approcher les **acteurs clés du secteur énergétique en Amérique du Nord** ?

Alors ce programme est fait pour vous !

LE PROGRAMME EN 4 ÉTAPES

1. Appel à candidatures,
2. Entreprises sélectionnées par un comité d'experts,
3. Une semaine d'immersion pour rencontrer des clients, partenaires ou investisseurs,
4. Trois mois de « hot desk » gratuit offert par notre partenaire The Cannon au gagnant du programme*.

** Le gagnant sera sélectionné par le comité d'experts*

SELECTION COMMITTEE



DIGITAL WILDCATTERS

UN PROGRAMME PERSONNALISÉ DANS LA DURÉE

CANDIDATURE ET PREPARATION : mai à septembre 2019

- Analyse par le comité de sélection de votre entreprise ;
- 1^{er} août 2019: résultat de la sélection communiqué aux lauréats de la première édition ;
- **15 septembre 2019:** webinar de préparation en France pour la préparation de l'opération à Houston.

ACTION : 14 au 18 octobre 2019

- Séminaire d'approche du marché nord-américain : questions juridiques, fiscales, ressources humaines et levées de fonds ;
- Présentation des tendances **macro-économiques** du secteur pétrolier par **The Cannon & Digital Wildcat-ers**
- Coaching sur comment **pitcher aux USA**, analyse de votre business plan et adaptation de votre pitch par The Cannon;
- Deux sessions de pitch:
 - 1/ devant les opérateurs pétroliers dont **Shell, Exxon, Total, Schlumberger** ;
 - 2/ devant des **investisseurs** (equity firms et autres).
- Événements de **networking** permettant de développer votre carnet **d'adresses** localement ;
- 1-2 **rencontres individuelles** avec des prospects & partenaires potentiels basés à Houston.
- Accompagnement quotidien et coaching par votre chargé d'affaires dédié Business France.

TRANSFORMATION : novembre 2019 à février 2020

- Debriefing de votre mission terrain ;
- **2 Réunions de suivi** avec votre chargé d'affaire dédié Business France pour la bonne continuation de votre développement.

** Ce programme est actuellement en cours d'élaboration et est donné à titre indicatif.*

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 15 juillet 2019

Ce programme est proposé à **4.000 € HT ****

* Hors frais de transport aérien, d'hébergement et de restauration

* Montant facturé uniquement aux entreprises sélectionnées.

** Tarif à 3500 € HT, offre réservé aux PME soutenues par **TOTAL DEVELOPPEMENT REGIONAL**



(sous réserve d'éligibilité)

A noter : Toute entreprise sélectionnée pour le programme qui viendrait à se désister jusqu'à trois mois (date à date) avant la date prévue de l'opération se verrait facturer un montant forfaitaire de 600 € HT. Passé ce délai, les conditions générales de vente de Business France seront appliquées.

COMMENT CANDIDATER

Pour être éligible, votre entreprise doit :

- Avoir son siège social en France ;
- Avoir plus d'un an d'existence et générer du chiffre d'affaires ;
- Proposer des produits/services innovants et être active ;
- Disposer des moyens d'aller à l'international : équipes dédiées parlant couramment anglais ;
- Avoir l'ambition de développer à court terme ses activités en Amérique du Nord, de nouer des partenariats et y attribuer les moyens nécessaires ;
- L'annonce des lauréats se fera individuellement au **1er août 2019**.

Visitez notre [site internet](#) pour obtenir **votre dossier de candidature**.

Complétez et renvoyez ce dernier avant le 15 Juillet 2019. Une candidature valide contient:

- ⇒ Le bon d'engagement complété et signé ;
- ⇒ L' « application form » en anglais ;
- ⇒ Un PowerPoint de présentation de votre produit/technologie en anglais (6 slides maximum).

Pour plus d'informations, contacter :

Eléonore Cluzel

Responsable d'Antenne—Houston
Energie
Tél : +1 346 272 5371
Eleonore.cluzel@businessfrance.fr



Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Sarida Bendjeddou

Chef de projet—Paris
Energie
Tél : +33(0)4 96 17 25 29
Sarida.bendjeddou@businessfrance.fr



Building your business is hard work. Just ask the 120+ (and growing) companies that are building theirs today inside The Cannon. Join us for events, programming, educational opportunities and much more, all custom designed to help your business succeed.