

## Mission partenariale internationale OPTIQUE PHOTONIQUE

**CHINE – Shanghai et Wuhan**  
Du 15 au 20 octobre 2017

Profitez du dynamisme de la Chine pour rencontrer  
de nouveaux partenaires technologiques et industriels

### ▶ VOUS ETES...

Un acteur actif et innovant dans le secteur de l'optique photonique.

### ▶ VOUS VOULEZ...

- Identifier et rencontrer de futurs partenaires chinois dans le secteur,
- Nouer et développer des partenariats industriels et technologiques,
- Echanger sur les projets R&D avec les acteurs de l'innovation en Chine.



Organisé avec la DGE pour les pôles de compétitivité et les clusters de l'optique photonique :

En 2017,  
la capacité de  
production de lasers  
en Chine devrait être  
multipliée par 2,8

La Vallée Optique  
de Wuhan : 60% de  
la production  
chinoise et 12% de  
la production  
mondiale des fibres  
et de câbles  
optiques

## L'OPTIQUE PHOTONIQUE EN CHINE



• Le marché de l'optique et de la photonique en Chine est essentiellement un marché de production et de R&D. **La Chine est responsable de 10% de la production mondiale de lasers et elle capte 21% de la demande mondiale**, à égalité désormais avec le Japon. Tant dans le domaine industriel que de la recherche (Instituts et Université), la montée en gamme des besoins ouvrent des opportunités depuis un ou deux ans pour des produits plus coûteux et sophistiqués.

• **Shanghai (24 M d'hab, 59 Mds USD d'IDE en 2015)** présente toutes les caractéristiques d'un écosystème complet dans le secteur optique/photonique (centres de recherche, acteurs institutionnels, entreprises de toute taille). **Des entreprises françaises de premier rang, telles que STmicroelectronics, SOITEC, y ont développé une présence.**

• La Vallée Optique Chinoise de Wuhan est une des plus grandes bases industrielles chinoises spécialisées dans les domaines de **l'opto-électronique, l'électronique grand public, l'informatique, le génie logiciel et les biotechnologies**. Le cluster regroupe plus de **200 entreprises**, et compte pour plus de **la moitié du chiffre d'affaires de l'industrie optique/ photonique**. Wuhan dispose de plusieurs bases industrielles dont la **Zone Nationale de Démonstration des Hautes Technologies**, qui concentre une nébuleuse d'entreprises innovantes chinoises et étrangères.

## POURQUOI PARTICIPER A LA MISSION PARTENARIALE INTERNATIONALE

Ces missions sont proposées par la DGE (Direction Générale des Entreprises) en liaison avec Business France et les pôles de compétitivité et clusters du secteur optique photonique : **Optitec, ALPHA Route des Lasers & des Hyperfréquences, Minalogic, AFOP, Opticsvalley et Photonics Bretagne.**

**Participer à la mission, c'est bénéficier :**

- **D'un programme de rendez-vous individuels ciblés avec des partenaires locaux potentiels** (entreprises, laboratoires, centres de recherche, institutionnels...),
- **D'un programme de rendez-vous collectifs avec les acteurs clés du secteur à Shanghai :** SIOM (Shanghai Institute of Optics and Fine Mechanics), Commission des Sciences et des Technologies de la municipalité de Shanghai, Association Shanghai Optoelectronics Trade Association, Zhangjiang Hi-Tech Park,
- **De l'organisation d'une table ronde à Wuhan en présence des principaux acteurs du secteur :** Wuhan National Laboratory of Optoelectronics, Sensors Integration Technology, Wuhan Raycus Laser Technology Co, Wuhan Tianhong Instruments,
- **De la rédaction et diffusion d'un communiqué de presse collectif et d'une rencontre avec des journalistes spécialisés,**
- **De l'organisation de sessions de networking** en présence des principaux acteurs locaux du secteur et de l'écosystème de l'innovation en Chine,
- **D'un point d'information sur le secteur, le système d'innovation et la propriété industrielle et intellectuelle,**
- **Des transports internationaux et locaux, ainsi que de l'hébergement à Shanghai et Wuhan.**

*Le coût de participation à la mission (indiqué en p.3) inclut l'ensemble des points énumérés ci-dessus.*

# LE PROGRAMME

Départ de la délégation le samedi 14 octobre 2017 à 23h25 (arrivée à Shanghai le dimanche 15 octobre à 16h35)

Lundi  
16  
octobre

## Shanghai / Réunion d'information et rendez-vous collectifs

**Matinée – Point d'information sur le secteur optique photonique en Chine**

**Déjeuner collectif**

**Après-midi – Rendez-vous collectifs avec :**

- Le SIOM (Shanghai Institute of Optics and Fine Mechanics)
- La Commission des Sciences et des Technologies de la municipalité de Shanghai
- L'Association Shanghai Optoelectronics Trade Association

Mardi  
17  
octobre

## Shanghai / Rendez-vous collectifs et individuels

**Matinée – Rendez-vous collectifs au sein du Zhangjiang Hi-Tech Park** avec la direction de l'Hi-Tech Park et 2 entreprises

**Déjeuner collectif**

**Après-midi – Rendez-vous individuels avec les acteurs chinois du secteur** (en fonction du programme de rendez-vous transmis par le bureau Business France de Shanghai) – Les rendez-vous se dérouleront en présence d'un interprète français/chinois

**Soirée – Cocktail de networking en présence des acteurs de l'écosystème chinois du secteur**

Mercredi  
18  
octobre

## Shanghai / Rendez-vous individuels

**Matinée – Rendez-vous individuels avec les acteurs chinois du secteur** (programme transmis par le bureau Business France de Shanghai) – Les rendez-vous se dérouleront en présence d'un interprète français/chinois

**Déjeuner libre**

**Après-midi – Suite rendez-vous individuels**

**Fin d'après-midi – Vol Shanghai/Wuhan**

Jeudi  
19  
octobre

## Wuhan / Rendez-vous individuels

**Matinée – Rendez-vous individuels avec les acteurs chinois du secteur** (programme transmis par le bureau Business France de Chengdu) – Les rendez-vous se dérouleront en présence d'un interprète français/chinois

**Déjeuner libre**

**Après-midi – Suite du programme de rendez-vous individuels**

Vendredi  
20  
octobre

## Wuhan / Table ronde et vol retour

**Matinée – Table ronde en présence des acteurs chinois suivants :** Wuhan National Laboratory of Optoelectronics, Sensors Integration Technology, Wuhan Raycus Laser Technology Co, Wuhan Tianhong Instruments

**Déjeuner de networking en présence des intervenants**

**Après-midi – Suite de la table ronde**

**Fin de journée – Vol retour vers Shanghai puis Paris (arrivée Paris le samedi 21 octobre à 05h40)**

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié !



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

## NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 19 mai 2017

OFFRE	MONTANT HT	SUBVENTION DGE	MONTANT HT après subvention	MONTANT TTC à payer
Participation à la Mission Partenariale optique photonique en Chine (coût par personne participante)	4 570 € HT	1 700 €	2 870 €	3 784 €

Notre offre comprend la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur [www.youbuyfrance.com](http://www.youbuyfrance.com), le site mondial de promotion des exportateurs français.

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 1 sur 2 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2014).

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant votre bon de participation complété, tamponné et signé à : [service-client@businessfrance.fr](mailto:service-client@businessfrance.fr)

## L'offre indiquée est soumise aux conditions suivantes :

- Voyages aériens : Les sièges sur les vols internationaux en classe économique seront réservés définitivement par Business France à réception de l'engagement de participation signé, et ce au plus tard le 19 mai 2017. Après cette date, le coût de participation indiqué ci-dessus ne pourra plus être appliqué.
- Hôtels : Business France prendra en charge les nuits d'hôtel, les petits déjeuners et les taxes de séjour. Tous les suppléments (téléphone, boissons, extra) seront à la charge de l'intéressé. Les dîners durant le séjour seront libres et non pris en charge par Business France.
- Divers : Restent à la charge de chaque entité, les frais d'expédition et de dédouanement de la documentation de l'entité participante et les repas non prévus au programme collectif de la délégation.

## AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France ([www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

**bpifrance**

**coface**

## VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

**Mission Partenariale Internationale à l'occasion de l'ICT Proposers' day Hongrie – Budapest**  
**9 et 10 novembre 2017 (dates à confirmer)**  
Contact : [virginie.leytes@businessfrance.fr](mailto:virginie.leytes@businessfrance.fr)

Retrouvez tous nos événements sur [export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr) et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

**Pavillon France sur le salon LASER WORLD OF PHOTONICS MUNICH**  
**Allemagne – Munich – 26 au 29 juin 2017**  
Pavillon France  
Contact : [nathalie.marchal@businessfrance.fr](mailto:nathalie.marchal@businessfrance.fr)

## Pour toute information complémentaire, contactez :

### Virginie LEYTES

Chef de projet – Marseille  
Service Pôles de Compétitivité  
Tél : 04 96 17 25 52  
[Virginie.leytes@businessfrance.fr](mailto:Virginie.leytes@businessfrance.fr)

### Thomas VIAL

Chef de pôle TSA Chine  
Pôle Tech, Service et aéronautique  
Tél : +86 (10) 85 31 23 51  
[Thomas.vial@businessfrance.fr](mailto:Thomas.vial@businessfrance.fr)

### Alexandre EA

Directeur bureau Business France de Chengdu  
Tél : +86 (0)28 6666 6081  
[Alexandre.ea@businessfrance.fr](mailto:Alexandre.ea@businessfrance.fr)

### Minwei YANG

Conseillère export bureau Business France Shanghai  
Tél : +86 (21) 6135 2014  
[Minwei.yang@businessfrance.fr](mailto:Minwei.yang@businessfrance.fr)

Date limite d'inscription : **19 mai 2017** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Crédits photos : fotolia.com - istockphoto.com



Business France lance sa nouvelle campagne internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française, CREATIFRANCE.  
Pour plus d'information : [creative-businessfrance.fr](http://creative-businessfrance.fr)

Business France  
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS  
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79  
[www.export.businessfrance.fr](http://www.export.businessfrance.fr)

