

Mission partenariale internationale
OPTIQUE PHOTONIQUE
A l'occasion du salon Electronics Manufacturing

Corée du Sud – Séoul et Gwangju
Du 3 au 9 avril 2016

Profitez du dynamisme de la Corée du Sud pour rencontrer
de nouveaux partenaires technologiques et industriels

► **VOUS ETES...**

Un acteur actif et innovant dans le secteur de
l'optique photonique.

► **VOUS VOULEZ...**

- Identifier et rencontrer de futurs partenaires coréens dans le secteur,
- Nouer et développer des partenariats industriels et technologiques,
- Echanger sur les projets R&D avec les acteurs de l'innovation en Corée.



Organisé avec la DGE pour les pôles de compétitivité et les clusters de l'optique photonique :

L'industrie optique
photonique
coréenne
enregistre une
croissance
annuelle de +6%
en moyenne
depuis 10 ans

- **Un marché de référence :** L'industrie optique-photonique coréenne enregistre une croissance annuelle de +6 % en moyenne. depuis 10 ans et est estimée autours de 70 Mds USD en 2015. **Le gouvernement coréen a investi en 1.66 Mds € en 2015 en R&D pour la photonique.**

- **Un potentiel de croissance dans divers domaines d'applications:** outils portable pour diagnostique , médical, 20 Watt single-emitter laser diodes, 3D motion sensors pour véhicules autonomes, et endoscopes combinant ultrasons et OCT.



- **La Corée, une puissance scientifique et de R&D:** La Corée se positionne à la **4ème place mondiale** en la matière avec 4,36% de son PIB investit en R&D.

POURQUOI PARTICIPER A LA MISSION PARTENARIALE INTERNATIONALE

Ces missions sont proposées par la DGE (Direction Générale des Entreprises) en liaison avec Business France et les pôles de compétitivité et clusters du secteur optique photonique : **Optitec, Route des Lasers, Elopsys, Minalogic, Opticsvalley et Photonics Bretagne.**

Participer à la mission, c'est bénéficier :

- **D'un programme de rendez-vous individuels ciblés avec des partenaires locaux potentiels** (entreprises, laboratoires, centres de recherche, institutionnels...),
- **D'un programme de rendez-vous collectifs avec les acteurs clés du secteur,**
- **De l'organisation d'un séminaire de présentation des technologies françaises sur le salon Electronics Manufacturing Korea,**
- **De la rédaction et diffusion d'un communiqué de presse collectif et de l'invitation de journalistes spécialisés** au séminaire France organisé sur le salon Electronics Manufacturing Korea,
- **De l'organisation d'une session de networking sur le salon Electronics Manufacturing Korea** en présence des principaux acteurs locaux du secteur et de l'écosystème de l'innovation en Corée,
- **D'un point d'information sur le secteur et le système d'innovation en Corée,**
- **Des transports internationaux et locaux, ainsi que de l'hébergement à Séoul et Gwangju.**

Le coût de participation à la mission (indiqué en p.3) inclut l'ensemble des points énumérés ci-dessus.

Le salon Electronics Manufacturing Korea :

L'Electronics Manufacturing Korea est le salon de référence pour le secteur de l'optique photonique et est soutenu par le ministère coréen du commerce, de l'industrie et de l'énergie (MOTIE). Il comprend les salon SMT/PCB & NECPON Korea, le Photonics & LED Seoul, Film Technology Show, Printed Electronics & Electronics Materials Show et Tool & Measurement Expo.

LE PROGRAMME

Départ de la délégation le samedi 2 avril 2016 à 21h00 (arrivée à Séoul le dimanche 3 avril à 15h00)

Lundi 4 avril	Séoul et Gwangju / Réunion d'information et rendez-vous collectifs Matinée – Point d'information sur le secteur optique photonique en Corée Fin de matinée – Départ en bus vers Gwangju (déjeuner dans le bus) Après-midi – Rendez-vous collectifs avec : <ul style="list-style-type: none">- l'Electronics and Telecommunications Research Institute (ETRI)- le Centre R&D du Korean Photonic Technology Institute (KOPTI)- une entreprise privée du secteur (LG Innotek ou autre en fonction du profil des participants)
Mardi 5 avril	Gwangju / Rendez-vous collectifs Matinée – Séminaire sectoriel présidé par la Korea Association for Photonics Industry Development en présence d'acteurs coréens du secteur choisis en fonction de la composition de la délégation française Déjeuner de networking Après-midi – Rendez-vous individuels avec les entreprises du cluster de Gwangju Fin de journée – retour vers Séoul en train
Mercredi 6 avril	Séoul / Salon Electronics Manufacturing Korea Matinée – Conférences d'ouverture du salon Après-midi – Séminaire de présentation des technologies françaises sur le salon Fin d'après-midi – Cocktail de networking en présence de Fabien Penone, Ambassadeur de France en Corée
Judi 7 avril	Séoul / Salon Electronics Manufacturing Korea Matinée – Rendez-vous individuels avec les acteurs coréens du secteur (en fonction du programme de rendez-vous transmis par le bureau Business France de Séoul) – Les rendez-vous se dérouleront en présence d'un interprète anglais/coréen Après-midi – Suite du programme de rendez-vous individuels
Vendredi 8 avril	Séoul / Salon Electronics Manufacturing Korea Matinée – Visite libre du salon ou suite du programme de rendez-vous individuels (en présence d'un interprète anglais/coréen) Après-midi – Visite libre du salon

Départ de la délégation de Séoul le samedi 9 avril 2016 à 9h20 (arrivée à Paris à 14h10)

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié !

i Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 29 février 2016

OFFRE	MONTANT HT	SUBVENTION DGE	MONTANT
Participation à la Mission Partenariale optique photonique en Corée du Sud (coût par personne participante)	3 720 € HT	1 700 €	2 020 € HT 2 764 € TTC

Notre offre comprend la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur www.youbuyfrance.com, le site mondial de promotion des exportateurs français.

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 1 sur 2 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2014).

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant votre bon de participation complété, tamponné et signé à : service-client@businessfrance.fr

L'offre indiquée est soumise aux conditions suivantes :

- Voyages aériens : Les sièges sur les vols internationaux en classe économique seront réservés définitivement par Business France à réception de l'engagement de participation signé, et ce au plus tard le 29 février 2016. Après cette date, le coût de participation indiqué ci-dessus ne pourra plus être appliqué.
- Hôtels : Business France prendra en charge les nuits d'hôtel, les petits déjeuners et les taxes de séjour. Tous les suppléments (téléphone, boissons, extra) seront à la charge de l'intéressé. Les dîners durant le séjour seront libres et non pris en charge par Business France.
- Divers : Restent à la charge de chaque entité, les frais d'expédition et de dédouanement de la documentation de l'entité participante et les repas non prévus au programme collectif de la délégation.

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

bpifrance

coface

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Pavillon France sur le salon OPTATEC
7 au 9 juin 2016
Allemagne – Francfort
Pavillon France
Contact : catherine.largier@aoptique.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

Pavillon France sur le salon
LASER WORLD OF PHOTONICS MUNICH
Allemagne – Munich – 26 au 29 juin 2017
Pavillon France
Contact : nathalie.marchal@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Virginie LEYTES
Chef de projet - Marseille
Tél : 04 96 17 25 52
Virginie.leytes@businessfrance.fr

Nicolas AUDIBERT
Conseiller Export - Séoul
Tél : +82 2 563 1543
Nicolas.audibert@businessfrance.fr

Ji-Hyun LEE
Chargée de développement - Séoul
Tél : +1 248 457 1150
Ji-hyun.lee@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **29 février 2016** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Crédits photos : fotolia.com - istockphoto.com



Business France lance sa nouvelle campagne internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française, CREATIFRANCE.
Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
www.export.businessfrance.fr

