



RENCONTRES ACHETEURS Semi-conducteurs

Corée du Sud / Taiwan – Séoul / Taipei

extension possible au Japon

Du 12 au 16 juin 2017

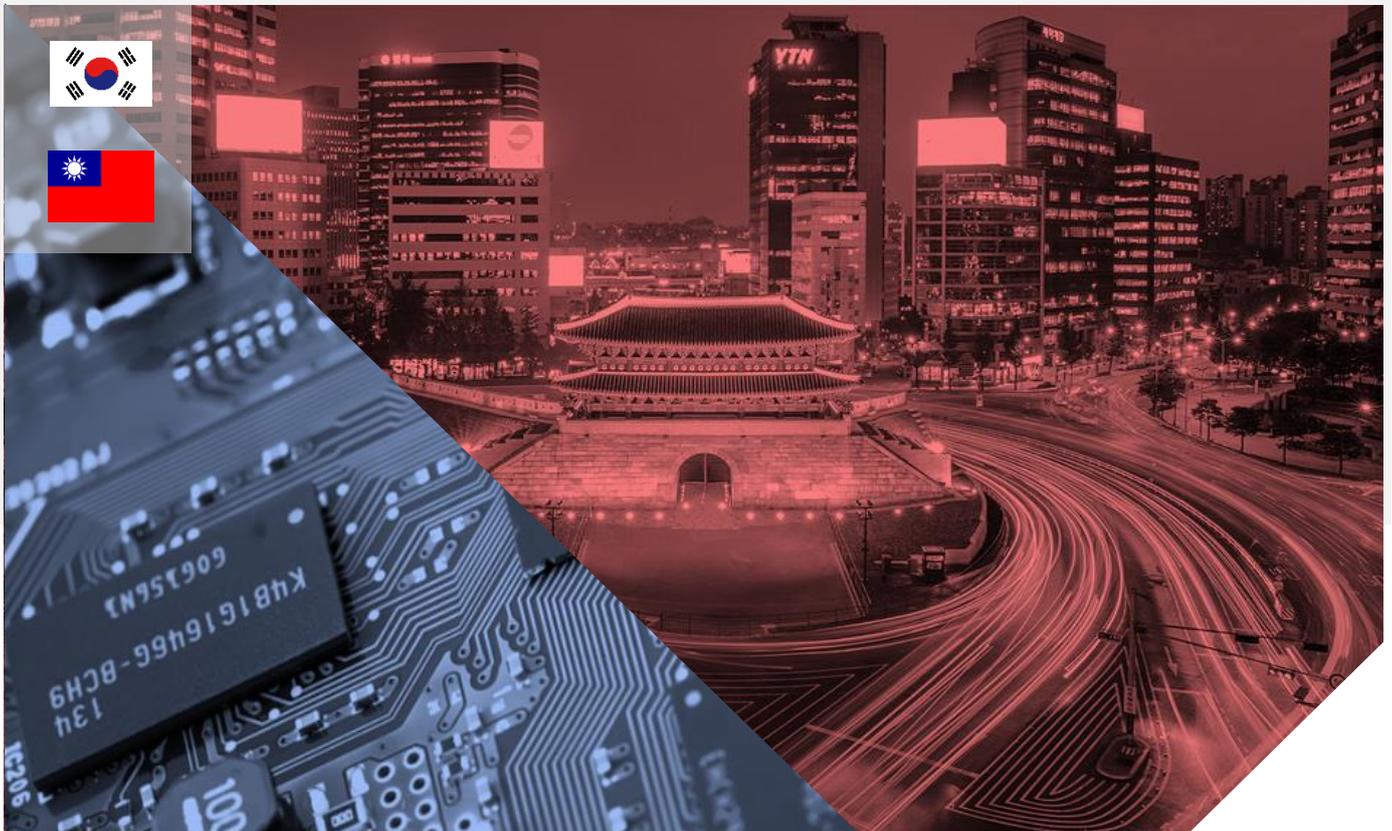
Venez à la rencontre des décideurs locaux
et développez vos activités en Asie du Nord Est

► **VOUS ÊTES...**

Une PME-PMI déjà expérimentée à l'export, proposant des solutions innovantes dans le secteur des semi-conducteurs et/ou optique-photonique et qui souhaite se développer dans la zone la plus dynamique

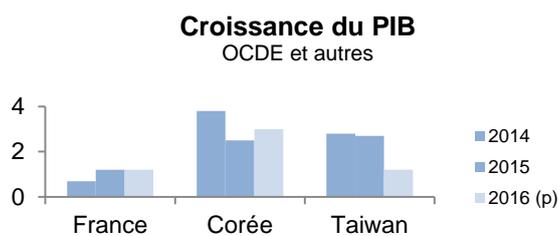
► **VOUS VOULEZ...**

Prospecter les marchés coréens et/ou taiwanais.
Rencontrer les principaux décideurs et donneurs d'ordre
Trouver des partenaires (intégrateurs ou distributeurs locaux).



EN PARTENARIAT AVEC :

PARMI LES PLUS FORTES CROISSANCES EN ASIE



Risque et climat des affaires Coface



SEMICONDUCTEURS : QUELLES OPPORTUNITES ?

Principaux décideurs : Samsung Semiconductors, LG Display, SK Hynix, Dongbu Semiconductor, Hyundai et leurs filiales, TSMC, UMC, Mediatek, etc.

1er
marché mondial
du semi-
conducteur

La Corée est le deuxième producteur mondial de semi-conducteurs. On retrouve ainsi dans le top 3 mondial, deux sociétés coréennes : Samsung Electronics (2^{ème}, 40,7 Mds USD de revenus) et SK Hynix (3^{ème}, 16,9 Mds USD de revenus).

La Corée est par ailleurs le premier producteur mondial de semi-conducteurs D-Ram avec 72,6 % de parts de marché : Samsung, 1^{er} producteur mondial comptabilise près de 45,3 % de parts de marché, et SK Hynix figure en 2nde position avec 27,3 %. **La Corée est également le premier producteur d'écran LCD** avec 43,4 % de parts de marché.



En 2016, **SK Hynix a investi 5,3 Mds USD** pour la production de masse de 2z et 1x-nano DRAM ainsi que 3D NAND flash, considérés comme les produits leaders de l'industrie. **Samsung de son côté a investi 12,7 Mds USD** focalisant ses efforts sur la production de 3D NAND flash memories.



Taiwan est le 3^e fabricant mondial de semi-conducteurs, avec une industrie estimée à 75 Mds USD en 2016 (+7,5% par rapport à 2015). Avec les grands fondeurs mondiaux tels que TSMC ou UMC, les entreprises de design de circuits intégrés fab-less tels que Mediatek, sans compter la présence d'acteurs mondiaux importants dans les DRAM, et le « IC Testing & Packaging », Taiwan demeure aujourd'hui un marché incontournable.

POURQUOI PARTICIPER

Cette mission permettra notamment aux participants de rencontrer les principaux acteurs et de toucher efficacement leurs secteurs clients via un programme de RDV ciblés.

Les Bureaux Business France de Seoul et Taipei identifient les acteurs potentiels du marché, ciblent et organisent des rendez-vous avec chacun d'entre eux.

TÉMOIGNAGE

Gilles HAMOU
CEO
UPMEM



“Les événements Business France permettent d'aller au-delà des RDVs prioritaires que l'on peut se fixer en élargissant l'horizon des rencontres qui s'avèrent toutes intéressantes pour construire des partenariats plus efficacement.

Même pour un secteur aussi spécifique que les semi-conducteurs où les partenaires cibles sont bien identifiés, il est profitable de bénéficier de l'appui de Business France sur des phases amont ce qui crédibilise notre approche auprès de partenaires que nous avons du mal à engager au bon niveau.”

PROGRAMME PREVISIONNEL

12 - 14
juin

Séoul

Lundi 06 :

Réunion de lancement à l'Ambassade de France et briefing avec votre interprète personnel.
Echange exclusif avec un expert local du secteur
Programme de RDV B2B individuels chez les entreprises coréennes avec votre interprète.

Mardi 07 :

Suite du programme de RDV chez les entreprises coréennes.
Participation au **cocktail de networking** avec la scène tech locale et investisseurs locaux.

Mercredi 08 : Suite du programme de RDV chez les entreprises coréennes.
En soirée, **transfert par avion vers Taipei***.

FRENCH TECH
SEOUL



15 - 16
juin

Taipei

Jeudi 09

Petit-déjeuner de briefing chez Business France
Echange exclusif avec un expert local du secteur
Programme de RDV B2B individuels chez les entreprises taiwanaises

Vendredi 10

Suite du programme de RDV chez les entreprises coréennes.
Participation au **cocktail de networking** avec la scène tech locale et des prospects locaux en compléments de vos RDV.

FRENCH TECH
TAIWAN



Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 31 mars 2017

DESCRIPTIF DES OFFRES

Guides des affaires Corée et/ou Taïwan
Programme de RDV B2B Corée et/ou Taïwan
Accompagnement par un interprète pendant toute la mission en Corée (langue de travail à Taïwan : anglais)
Communiqué(s) de presse collectif(s) Corée et/ou Taïwan avec mention de votre entreprise
Cocktail(s) de networking

Notre offre comprend la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur www.youbuyfrance.com, le site mondial de promotion des exportateurs français.

*Cette offre ne comprend pas : les vols internationaux, l'hébergement, les déplacements individuels et les repas non mentionnés dans le programme

Offre 2 pays : Corée + Taïwan	
2 600 € HT 3 120 € TTC	
Corée seule	Taïwan seul
2 000 € HT 2 400 € TTC	1 600 € HT 1 920 € TTC

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Extension au Japon – 2 jours de rendez-vous personnalisés (dates libres)	1 950 €	2 340 €
Communiqué de presse individuel (tarif pour un pays)	975 €	1 170 €



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2015)

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).



Pensez également à l'assurance prospection et aux éventuels outils de votre Conseil Régional.

Pour toute information complémentaire, contactez :

Pour une information sur l'ensemble des actions à destination de la filière

Foued KEFIF

Chef de projet sectoriel

Tel : 01 40 73 31 39

Foued.kefif@businessfrance.fr

Nathalie MARCHAL

Chef de projet sectoriel

Tel : 01 40 73 31 09

Nathalie.marchal@businessfrance.fr



Pour vous inscrire, des précisions sur le programme, le marché local, etc.

Nicolas AUDIBERT

Conseiller Export Corée

Tél : +82(0)2 563 1543

Nicolas.audibert@businessfrance.fr

Philippe TZOU

Conseiller Export Taiwan

Tél : +886 (0)2 2757 7092

Philippe.tzou@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **31 mars 2017**

Dans la limite des places disponibles.

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- Votre bulletin d'engagement dûment complété et signé par mail à service-client@businessfrance.fr

Après réception de votre bulletin d'engagement, une fiche profil en français vous sera adressée. Merci de la compléter avec soins, car elle servira à présenter votre société aux prospects locaux.

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS EN 2017

VENDEZ VOS LOGICIELS ET SERVICES INFORMATIQUES

ARGENTINE – Buenos Aires – 15-17 mai

Rencontres acheteurs

Contact : lysiane.chambeyron@businessfrance.fr

LASER WORLD OF PHOTONICS

ALLEMAGNE - Munich – 26-29 juin

Pavillon France

Contact : nathalie.marchal@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

FORUM DES DSI

COTE D'IVOIRE – Abidjan – 6-7 juillet

Rencontres acheteurs

Contact : innocent.ndry@businessfrance.fr

FRENCH TECH TOUR 2017 – 7^{ème} EDITION

JAPON/COREE/TAIWAN – 13-22 novembre

Rencontres acheteurs

Contact : kaoruko.hayashi@businessfrance.fr



Business France lance sa nouvelle campagne internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française, CRÉATIVE FRANCE.
Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

