Dossier de candidature 2018-2019

**TechShare**

TechShare est un programme à destination d’une centaine de dirigeants européens d’entreprises innovantes non cotées, désireux dans le cadre de leur réflexion sur les prochaines étapes de leur développement, de se familiariser avec les marchés financiers.

40 sociétés françaises sélectionnées bénéficieront d’un accompagnement sur 9 mois structuré autour de 3 volets : deux séminaires académiques, des ateliers mensuels destinés à se plonger dans l’univers des marchés de capitaux, et des sessions de coaching personnalisées. Cette initiative constitue une opportunité unique pour comprendre les opportunités et les exigences associées à la cotation, s’y préparer mais également rencontrer et échanger avec d’autres dirigeants d’entreprise à fort potentiel.

La liste et les dates des différents évènements constitutifs du programme figurent en annexe dudit dossier.

**Procédure d’inscription et de sélection des candidats**

Afin de constituer la promotion des sociétés participant au programme, EnterNext s’est notamment entouré de partenaires de sélection, lesquels sont chargés d’identifier et de proposer à des sociétés qualifiées de postuler au programme TechShare. Les candidats dûment présélectionnés et souhaitant bénéficier de l’accompagnement du programme TechShare sont appelés à remplir le présent dossier de candidature. Ce dossier servira de support aux membres du comité de sélection, composé de l’ensemble des partenaires et de représentants d’EnterNext, lors du grand oral puis du jury du 13 juin 2018 qui décidera de la liste finale des participants au programme TechShare. Le dossier signés et ses pièces jointes sont à renvoyer par e-mail à [techshare@euronext.com](mailto:cleca@euronext.com) avant le 5 juin 2018.

Le fait d’avoir été présélectionné par un partenaire du programme TechShare d’EnterNext ainsi que le dépôt du dossier de candidature afférent ne garantit d’aucune façon la participation effective du candidat au programme, cette dernière ne pouvant résulter que de la seule décision d’EnterNext et du jury de sélection mis en place à cette occasion. Dans la mesure où un candidat est retenu par EnterNext pour participer au programme TechShare, un contrat d’adhésion lui sera remis formalisant alors son engagement à participer audit programme.

**Calendrier**

|  |  |
| --- | --- |
| Date limite pour candidater (dépôt des dossiers) | 5 juin 2018 |
| Pitch devant le jury de sélection (merci de réserver cette date) | 13 juin 2018 |
| Annonce des lauréats | juillet 2018 au plus tard |
| Lancement du programme | septembre 2018 |
| Fin du programme | juin 2019 |

**Engagement des participants**

Les coûts associés à l’organisation du programme TechShare sont pris intégralement en charge par EnterNext. En contrepartie, est attendu des participants (au travers de leur dirigeant) un engagement moral d’assiduité, de motivation et d’implication personnelle. Les frais de candidature et de déplacements demeurent à la charge des candidats et, le cas échéant, des participants. Selon vos souhaits, Euronext pourra ou non communiquer sur votre participation à TechShare.

**Dossier de candidature**

Veuillez renseigner toutes les rubriques. Si vous n’êtes pas en mesure de répondre, justifiez-vous dans la mesure du possible.

|  |  |
| --- | --- |
| **Nom de l’entreprise** |  |
| **Secteur d’activité** | Biotech / Medtech / Eco-industrie / Numérique / Autre |
| **Date de création** |  |
| **Adresse** |  |
| **Nom du dirigeant** |  |
| **Titre du dirigeant (en français)** |  |
| **Titre du dirigeant (en anglais)** |  |
| **Téléphone du dirigeant (mobile)** |  |
| **Email du dirigeant** |  |
| **Date** |  |
| **Origine** | EnterNext / AFPC / BPI France / CroissancePlus / France Biotech / France Digitale / France Invest / French Tech / Greenunivers / PEXE / Autre (merci de préciser) : … |

Merci de joindre obligatoirement à votre dossier les éléments suivants :

* Curriculum vitae du dirigeant qui participera au programme
* Liasse fiscale (Cerfa 10937)
* Logo de la société (format .jpeg et .eps)
* Photo du dirigeant en haute définition

(Aucun document annexe ne sera accepté.)

**Sur votre activité**

|  |
| --- |
|  |

**Sur votre actionnariat**

|  |  |
| --- | --- |
| **Catégorie d’actionnaires** | **% Capital** |
| Fondateur(s) |  |
| Equipe dirigeante hors fondateur(s) |  |
| Salariés (hors équipe dirigeante) |  |
| Fonds d’investissement |  |
| Autres (merci de préciser) |  |

**Sur vos chiffres clés**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **K€** | **2015** | **2016** | **2017** | **2018 est.** |
| CA |  |  |  |  |
| Résultat |  |  |  |  |
| Résultat net |  |  |  |  |
| Flux de trésorerie |  |  |  |  |
| Fonds propres |  |  |  |  |
| Dettes financières nettes |  |  |  |  |
| Nb. d’employés |  |  |  |  |

**Sur votre environnement concurrentiel**

|  |
| --- |
|  |

**Sur vos perspectives de développement, et besoins de financement associés (en fonds propres notamment)**

|  |
| --- |
|  |

**Sur votre historique de financement**

|  |
| --- |
| **Montant des capitaux déjà levés depuis la création de l’entreprise (M€)** |
|  |
| **Descriptif des différentes levées (date/montant/investisseurs)** |
|  |
| **Montant des aides perçues depuis la création (K€)** |
|  |

**Sur vos motivations pour intégrer le programme TechShare**

|  |
| --- |
|  |

**Sur vos conseils actuels (afin de gérer au mieux l’attribution des 3 coaching partners)**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Type d’acteur** | **Nom de l’entreprise** | **Commentaires** |
| Avocat |  |  |
| Experts comptables / Commissaires aux comptes |  |  |
| Agence de communication |  |  |

**Autres commentaires**

|  |
| --- |
|  |

**Signature**

Le candidat confirme que toutes les informations fournies dans le cadre du présent dossier de candidature sont sincères, conformes à la réalité et non trompeuses.

Date : Nom :

Signature :

**Données Personnelles**

Le candidat est informé que des données à caractère personnel peuvent être collectées dans le cadre du présent dossier de candidature, ainsi que tout au long du programme TechShare, à des fins statistiques et de communication et afin de permettre à EnterNext d’organiser le programme en question et d’en assurer le bon déroulement.

Ces données sont destinées à EnterNext et pourront, sauf opposition de l'intéressé, être communiquées à toute société du groupe EURONEXT. Ces données seront archivées et traitées conformément aux dispositions de la Directive 95/46/CE du Parlement européen et du Conseil, du 24 octobre 1995, relative à la protection des personnes physiques à l'égard du traitement des données à caractère personnel et à la libre circulation de ces données jusqu’au 25/05/2018 et conformément au Règlement (UE) 2016/679 du Parlement européen et du Conseil du 27 avril 2016 (RGPD), ainsi qu’au droit français afférent. Les personnes concernées disposent d’un droit d'accès, de rectification ou de suppression (le cas échéant) des données personnelles les concernant, ainsi qu’un droit à la portabilité desdites données. Elles peuvent également s'opposer au traitement de leur données par EnterNext pour des motifs légitimes. Enfin, elles peuvent déposer une plainte auprès de l'autorité compétente. En dehors de ce dernier, ces droits peuvent être exercés en envoyant un email à: [cil@euronext.com](mailto:cil@euronext.com).

**Confidentialité**

En soumettant sa candidature, le candidat accepte qu’EnterNext puisse communiquer les informations y contenues ou y afférentes aux sociétés du groupe Euronext ainsi qu’aux différents partenaires du programme TechShare dans la mesure où de telles informations doivent leur être communiquées pour les besoins du programme.

annexe : calendrier des sessions (INDICATIF – DATES A REPRECISER)

*Le programme ci-dessous est fourni à titre indicatif. EnterNext se réserve le droit de le modifier à tout moment.*

**Campus seminar 1 – September 2018**

**Evening Session 1 – October 2018**

* + - **Theme:** Reaching the next step of development through capital markets
    - **Objectives:** Understand the interests of financial markets, the different types of tools offered and the companies for which it is suitable

**Evening Session 2 – November 2018**

* + - **Theme:** Getting support from relevant partners
    - **Objectives:** Understand who are the different market players, who does what and how to choose adequate partners

**Evening Session 3 – December 2018**

* + - **Theme:** What are the steps to becoming a public company?
    - **Objectives:** Understand the different steps and concepts: equity story conception / pilot fishing / roadshows / subscription period / book analysis etc.

**Evening Session 4 – January 2019**

* + - **Theme:** How to integrate financial markets in a wealth management perspective?
    - **Objectives:** Understand how financial markets can be integrated in a wealth management strategy

**Evening Session 5 – February 2019**

* + - **Theme:** From corporate to financial communication: how to build and expand your story
    - **Objectives:** Understand the importance of the communication strategy ahead of the subscription period, during the subscription period and once listed

**Evening Session 6 – March 2019**

* + - **Theme:** Getting a fair value
    - **Objectives:** Understand the criteria considered when valuating a company: financial data, peers, market conditions etc.

**Campus seminar 2 – March 2019**

**Evening Session 8 – April 2019**

* + - **Theme:** What do analysts expect from you?
    - **Objectives:** Understand analysts operating mode, existing differences across countries and the importance of regular 1-to-1 and 1-to-many meetings

**Evening Session 9 – May 2019**

* + - **Theme:** What appeals to investors?
    - **Objectives:** Understand the organization of the Asset Manager world, the expectations of investors, the criteria that underpin their investment decision, the specificities of retail investors

**Evening Session 9 – June 2019**

* + - **Theme:** Being listed, everyday life
    - **Objectives:** Understand the day-to-day functioning of markets (opening/closing trading sessions, fixing/continuous trading, indices, liquidity contracts, block trading etc.) as well as the impact of listing in terms of reporting