

L'entreprise grenobloise KOELIS recrute :

INGENIEUR APPLICATION SPECIALISTE PRODUIT– CDI (H/F)

Présentation de la société et du secteur d'activité : MedTech – technologies médicales

Koelis, PME innovante de plus de 40 personnes basée à Meylan près de Grenoble, a mis sur le marché un ensemble de dispositifs représentant une rupture technologique pour les interventions en urologie et notamment pour le diagnostic et le traitement du cancer de la prostate. Nos produits reposent sur des technologies de pointe dans des secteurs variés tels que l'analyse automatique d'images et la fusion d'informations, les logiciels de planification et d'assistance aux interventions médicales, les systèmes d'échographie, les robots d'assistance au geste médical ainsi que les instruments et accessoires médicaux. Koelis commercialise ses produits dans plus de 30 pays et opère dans un référentiel ISO 13485.

Localisation du poste : Meylan - 38

Zone de déplacement : Internationale

Profil recherché :

- De formation initiale Ingénieur ou Bac + 5 en génie biomédical, vous avez une connaissance du milieu médical et si possible une première expérience dans le domaine de l'imagerie ou de la vente de biens d'équipement (laser, ...).
- Vous avez de bonnes compétences techniques et cliniques.
- Une bonne connaissance des technologies médicales et de la vente dans ce milieu est un plus.
- Expérience minimale dans le poste : minimum 3 ans dans un poste de vente et / ou application.

Missions type :

Le Spécialiste Produit a pour missions :

- la gestion du portefeuille clients/prospects/distributeurs,
 - soit le support commercial & applicatif,
- l'accompagnement dans la mise en place de stratégies pour accélérer les ventes/promotion des produits Koelis ou lancer de nouveaux produits,
- le suivi régulier des ventes et le développement des ventes sur son territoire,
- la prospection,
- la négociation et la promotion de nos produits sur congrès,
- la démonstration ou l'installation produit sur site clinique et lors de workshops/hands-on,
- la formation des utilisateurs aux dispositifs,
- la veille technologique et concurrentielle,
- la connaissance approfondie (leaders d'opinion, remboursement/système de santé, marché, solutions de financement...) des territoires gérés,
- la création et mise à jour d'outils d'aide à la vente en coordination avec les équipes marketing.

Compétences et aptitudes requises :

- Organisation, esprit d'initiative, autonomie, bon relationnel, mobilité.
- Maîtrise de l'anglais et si possible de l'espagnol.
- Permis B requis.

Rémunération : selon profil + primes

Date de démarrage : 01/09/2018

Comment postuler :

envoyer CV et lettre de motivation par mail

en précisant en objet de votre mail : candidat PS + votre nom à : job@koelis.com.