

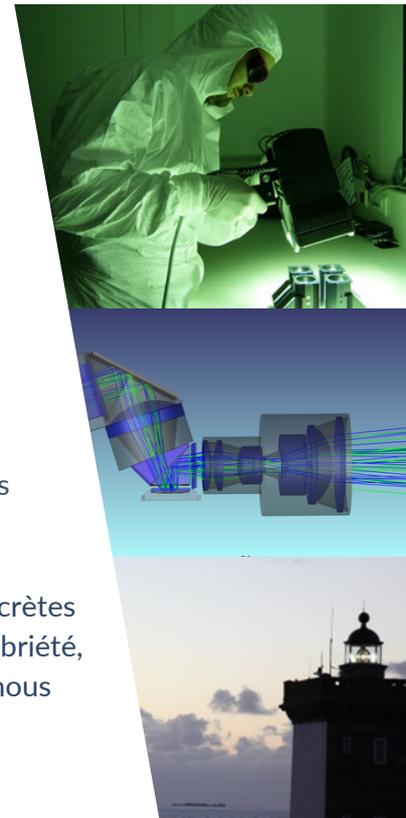
L'ENTREPRISE

EVOSENS a été créée en 2009 par un groupe de **passionnés de technologies photoniques**, pour relever le défi d'une entreprise conjuguant **innovation, valeurs humaines et performance économique** : c'est pour cette raison qu'EVOSENS fait partie des quelques entreprises françaises à fort contenu technologique à exercer sous forme de société coopérative et participative (SCOP).

Aujourd'hui, EVOSENS conçoit et réalise des solutions optiques et photoniques innovantes sur mesure, destinées à des marchés variés (semi-conducteur, médical, environnement, aéronautique, spatial, automobile, éclairage, ...).

Nos principales réalisations : des systèmes d'imagerie, des instruments de mesure, des systèmes d'éclairage, des capteurs, bancs de test, simulateurs, etc...

Notre ambition : diffuser notre expertise photonique pour apporter des réponses concrètes aux défis de l'industrie : économiser l'énergie et les matières, grâce à la précision, la sobriété, et la miniaturisation que permettent les technologies que nous maîtrisons. Pour cela, nous sommes engagés dans **une transformation en profondeur de notre entreprise** qui se concrétisera dans les mois à venir. Nous vous proposons de rejoindre ce projet hyperstimulant en tant qu'**ingénieur.e commercial.e**.



LE POSTE

Dans ce contexte, sous la responsabilité de notre responsable commerciale Méline Métivier, vos principales missions seront :

- prospection commerciale (visites directes, salons, manifestations professionnelles, etc.)
- analyse des demandes en termes de faisabilité, rédaction des réponses aux consultations en proposant des solutions techniques et financières appropriées, négociation
- suivi et fidélisation des clients
- valorisation des compétences de l'entreprise (notamment contribution à la rédaction de contenu technique pour les différents supports de communication)
- participation à la construction de la stratégie commerciale

Nous proposons un **CDI** (rémunération à négocier en fonction de l'expérience selon convention collective de la métallurgie ; avantages sociaux : titres restaurant, mutuelle et prévoyance prises en charge à 100 %, prestations sociales via l'Union sociale des Scop, participation, intéressement).



LOCALISATION

Le poste est basé près de Brest sur le Technopole Brest Iroise à Plouzané (29) ; En fonction de l'expérience du candidat, du travail à distance est possible, avec des déplacements réguliers à Plouzané.



CDI

Nous proposons un Contrat à Durée Indéterminée

LE PROFIL RECHERCHÉ

Issu·e d'une formation technique (un diplôme supérieur en optique / photonique est requis), vous avez obligatoirement **une première expérience commerciale dans une fonction similaire**.

Doté d'un très bon relationnel, vous faites preuve d'un bon sens de l'organisation et d'autonomie, tout en étant motivé par **le travail en équipe**.

Et surtout, vous êtes attiré par les technologies de pointe. Enfin, vous êtes à l'aise avec les outils informatiques (tableur, traitement de texte, logiciel de gestion) et vous maîtrisez l'anglais.

Vous recherchez une ambiance de travail conviviale, dans une entreprise à taille humaine.

UNE ENTREPRISE COOPÉRATIVE

En SCOP, chaque salarié a vocation à devenir associé après quelques années dans l'entreprise.

Les salariés-associés définissent ensemble les orientations de l'entreprise, ils participent aux décisions importantes.

Plus d'infos sur le site : www.les-scop.coop



DANS UN CADRE AGRÉABLE



Situé sur le **Technopole de Brest**, nos locaux offrent une vue sur mer en toutes saisons.

Nous sommes à deux pas des transports en commun de Brest. Découvrez la vie à Brest sur www.brest-life.fr

◀ *Plage du Dellec à 10 min de nos locaux*

PROCESSUS DE RECRUTEMENT

Merci d'adresser votre dossier de candidature (lettre de motivation, prétentions, CV) à l'attention de François FRENEAT – EVOSENS - 185, rue René Descartes - 29280 PLOUZANE ou par mail : recrutement@evosens.fr

Un premier entretien permettra d'établir une liste de candidats qui seront retenus pour une deuxième phase d'échange avec les associés-salariés. Les premiers entretiens pourront avoir lieu en visioconférence, à partir de la **semaine 42** ; les deuxièmes auront lieu en présentiel à Plouzané à partir de la **semaine 46**.